

12. Kölner Vergabetage Der digitale Jahres-Event – am 17. & 18. September 2024

Am **17. & 18. September 2024** heißen wir Sie wieder herzlich willkommen zu den diesjährigen **12. Kölner Vergabetagen**. Unter dem Motto „Tagen. Treffen. Testen.“ stehen Wissenstransfer, der direkte Austausch sowie ein hoher Praxisbezug im Mittelpunkt der Jahres-Veranstaltung. Freuen Sie sich auf ein vielseitiges Vortragsprogramm mit aktuellen Themen, renommierten Fachexpertinnen und –experten sowie Persönlichkeiten aus der Branche. Neben zahlreichen Vorträgen erhalten Sie auch in diesem Jahr Best-Practice-Empfehlungen für Ihren Ausschreibungs- und Vergabealltag.

Die Themen im Überblick:

Modul I: Aktuelles aus dem Vergaberecht 2024

Modul I am Vormittag des ersten Veranstaltungstages widmet sich den aktuellen Entwicklungen im Vergaberecht. **Katharina Strauß**, Fachanwältin für Vergaberecht bei KUNZ Rechtsanwälte Partnerschaft mbB, gibt einen Überblick über „**Vergaberecht 2024 - Aktuelle Fälle und Entwicklungen in der Rechtsprechung**“ und erläutert deren Auswirkungen auf die Vergabepaxis.

Seit dem 25.10.2023 sind eForms für europaweite Verfahren verpflichtend. **Frank Schmitz**, Abteilungsleiter Beschaffungsmanagement und Zentrale Dienste beim Beschaffungssamt des BMI, spricht über „**eForms-DE – Einführung, Anforderungen und Praxistauglichkeit des neuen Datenaustauschstandards bei nationalen Verfahren**“. Er beleuchtet die Umsetzung von eForms für Unterschwellenvergaben und die damit verbundenen praktischen Herausforderungen in den einzelnen Bundesländern.

Modul II: Best-Practice-Empfehlungen für Auftraggeber

Modul II richtet sich an Auftraggeber und Entscheidungsträger in öffentlichen Verwaltungen und anderen Organisationen, die Vergabeverfahren durchführen. **Dr. Christoph Kins**, Fachanwalt für Vergaberecht bei abante Rechtsanwälte Kins Lohmann PartG mbB, zeigt im Vortrag „**Vergabeverfahrensabwicklung richtig gemacht – Handlungsempfehlungen und Tipps für Auftraggeber**“, wie Vergabeverfahren effizient und rechtssicher gestaltet werden können. Lernen Sie bewährte Praktiken kennen, um Fehler zu vermeiden und Ihre Abläufe zu optimieren.

Susanne Corinth, Fachanwältin für Bau- und Vergaberecht bei Kohl Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, widmet sich dem Thema „**Leistungsvergabe über Generalplaner, Generalunternehmer, Generalübernehmer – ist das möglich?**“. Sie erläutert dabei die Vor- und Nachteile dieser Modelle

und zeigt auf, wie man durch rechtssichere Leistungsvergabe sowie durch kluge Vertragsgestaltung Zeit und Kosten sparen kann.

Modul III: Best-Practice-Empfehlungen für Bewerber/Bieter: Erfolgreich zu öffentlichen Aufträgen

Im Praxis-Modul für Bewerber und Bieter macht **Matthias Goede**, Fachanwalt für Vergaberecht sowie Bau- und Architektenrecht bei Goede Althaus Rechtsanwälte Partnerschaft mbB, mit seinem Vortrag „**Leistungsbestimmung und Leistungsversprechen aus Bietersicht**“ den Auftakt. Er erklärt, wie Bieter ein überzeugendes Leistungsversprechen formulieren und ihre Leistungsfähigkeit nachweisen können.

Dr. Alexander Csaki, Fachanwalt für Vergaberecht bei Bird & Bird LLP, folgt mit dem Vortrag „**Erfolgreich Angebote gestalten – Bieterstrategien und vergaberechtliche Grenzen**“. Er erläutert, worauf es bei der Erstellung wettbewerbsfähiger und rechtskonformer Angebote ankommt, welche Fehler zu vermeiden sind und welche Bieterstrategien zum Erfolg führen.

Modul IV: Öffentliche Vergabe – vergaberechtliche Regeln und Vorschriften richtig eingesetzt

Als ausschreibende Stelle möchten Sie Ihre Vergaben rechtssicher und reibungslos gestalten. **André Siedenberg**, Fachanwalt für Vergaberecht und Stellv. Sachbereichsleiter bei der Kommunalagentur NRW, zeigt Ihnen in seinem Vortrag „**Rügen vermeiden und Nachprüfungsverfahren erfolgreich führen**“, wie Sie Ihre Ausschreibung so strukturieren, dass Rügen vermieden werden, und gibt Tipps für eine erfolgreiche Bewältigung von Nachprüfungsverfahren.

Bei Zuschlagskriterien wird im Baubereich oft nur der Preis berücksichtigt, doch das Vergaberecht erlaubt auch andere Kriterien wie Qualität und Umweltfreundlichkeit. Im Vortrag „**Nicht immer nur der Preis – die Vielfalt der Wertungskriterien**“ veranschaulicht **Prof. Wolfgang Trautner**, Fachanwalt für Vergaberecht, Fachanwalt für Verwaltungsrecht sowie für Bau- und Architektenrecht bei HEUSSEN Rechtsanwaltsgesellschaft mbH, wie Sie Zuschlagskriterien sinnvoll wählen und gewichten können, um das wirtschaftlichste Angebot zu ermitteln.

Erprobt und bewährt: Alle vier Module sind einzeln buchbar, so dass Sie sich Ihr Vergabetags-Programm individuell nach Ihren Wünschen zusammenstellen können.

Seien Sie dabei – bei den digitalen **12. Kölner Vergabetagen!**

Wir freuen uns auf Sie.

>> Jetzt direkt anmelden!